

SAP Profitability and Performance Management (PaPM)

Können Sie auf Produkt-, Service-, Vertriebskanal- bzw. Kundenebene die Profitabilität messen?
 Auf welche Kundensegmente sollten Sie mit welchen Produkten oder Services fokussieren?
 Wollen Sie Ihre internen Verrechnungspreise optimieren?

PaPM zeigt Ihnen in Echtzeit, wo welche Kosten entstehen und in welchem Bereich das Ergebnispotential am größten ist. Bereiten Sie strategische Entscheidungen betreffend Produkte, Kunden und Vertriebskanäle auf. Mit Kosten- und Profitabilitätsmodellen maximieren Sie transparent das Ergebnispotential.

Warum PaPM – Was sind die Benefits von PaPM?

- PaPM basiert auf SAP HANA und ist nativ in Ihre HANA-Applikationen integriert.
- PaPM ermöglicht die Kreation von businessrelevanten, genauen und flexiblen Modellen für Profitabilitäts- und Kostenzuordnungen.
- Mehrere Datenquellen können dafür verwendet werden. Eine Daten-Replikation nach PaPM ist nicht notwendig.
- PaPM ermöglicht zuverlässige, flexible On-Demand-Analysen und Szenarien-Modellierung in Echtzeit.
- Erhalten Sie einen noch tieferen Einblick, wie Sie spezifisch Kosten und Rentabilität für Ihren Unternehmenserfolg beeinflussen können.

Use Cases

- Kunden-, Produkt-, und Serviceprofitabilitätsanalysen
- Shared Services Cross-Charging (z.B. IT)
- Verbesserte Transparenz „Cost to serve“
- Genaue Modellierung von Transferpreisen (Operational Transfer Pricing)
- Bill of Materials (COPA-Simulation)

Was bietet PaPM?

- **Durchgängige Transparenz:** Analysieren Sie granular Kosten, Umsätze und Profitabilität für Businessentscheidungen bei voller Rückverfolgbarkeit.
- **Flexible Kostenanalysen:** Erstellen Sie ausgefeilte Profitabilitäts- und Kostenzuordnungsmodelle, treiberbasierte Planungen oder Shared-Services-Kalkulation.
- **“What-If” Simulationen:** Treffen sie fundierte Entscheidungen, basierend auf unterschiedlichen Szenarien und deren Auswirkungen.
- **Ein Werkzeug für den Fachbereich:** Definieren Sie eigenständig Ihre Analysen und erhalten Sie rasch Zugriff auf Kalkulationsergebnisse.
- **Visualisierungen:** Erhalten Sie tiefe Einblicke, wie Kosten auf Produkte, Dienstleistungen oder Kunden umgelegt werden und integrieren Sie diese in Ihre Planung.

Unser Angebot

- 1-Tages-Workshop mit Fachbereich zur Identifizierung von einem Use Case
- Kurzfristige Bereitstellung eines PoCs für 1 Monat
- Umsetzung und Produktivsetzung des Use Cases
- Begleitende Trainings
- Fachspezifische Beratung für weitere mögliche Anwendungsfälle

